

# Insider RusCable

Еженедельный дайджест рынков

электроэнергетики

## Сергей Штепа

Генеральный директор  
АО «МЕТАКЛЭЙ» и  
АО «Газпром СтройТЭК  
Салават»



МЕТАКЛЭЙ

# #175

08.06.2020

RusCable Insider Digest.  
Электронное периодическое издание.  
Свид-во СМИ Эл № ФС 77-67589

# Содержание номера

Кликни для быстрого перехода к необходимой рубрике.

Метаклэй / Сергей Штепа

Обязательно к прочтению

Кабельный бизнес

УГМК расследование

Российские сети

Новинки оборудования

Всемирный день выставок

Энергетика и Электротехника

Прямой эфир АЭК

Xinming / Данил Смирнов

Арктика

Альтернативная энергетика

Подольсккабель 1990-е

Цифровая трансформация

Инвестпроекты / Господдержка

Электротехника

Мероприятия

РНК СИГРЭ

ЭлектроПортал.Ру

RusCableCLUB

#скачай #читай



/ruscable.ru



/ruscable



/ruscableru



/ruscableru



telegram

# RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики

Редакция портала  
RusCable.Ru  
mail@ruscable.ru

Отдел информационного  
сотрудничества  
expo@ruscable.ru

Редакция Форума RusCable.Ru  
admin@ruscable.ru

Техподдержка клиентов  
tech@ruscable.ru

Новостная служба  
newstoday@ruscable.ru

Сервис СКЛАД  
sklad@ruscable.ru

Отдел рекламы  
reklama@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ  
tenders@ruscable.ru

Пресс-служба портала  
puspress@corp.ruscable.ru

Прием заявок на КПП  
zakaz@ruscable.ru



МЕТАКЛЭЙ





Герой Insider



МЕТАКЛЭЙ



## Сергей Штепа

Генеральный директор АО «МЕТАКЛЭЙ»  
и АО «Газпром СтройТЭК Салават»

# Наличие собственного сырья станет еще одним инструментом продвижения МЕТАКЛЭИ на отраслевом рынке

Сергей Штепа, генеральный директор АО «МЕТАКЛЭЙ» и АО «Газпром СтройТЭК Салават», выступил нашим собеседником в эксклюзивном интервью. Руководитель одного из ведущих российских производителей полимерных композиций ответил на ряд вопросов, касающихся настоящего и будущего АО «МЕТАКЛЭЙ». В ходе беседы Сергей Вячеславович рассказал, какие цели ставит перед собой компания на ближайшую перспективу, какие факторы являются ключевыми для создания и развития успешного бизнеса, какую роль в полимерном производстве играет собственная лаборатория; затронули и острую тему экономического спада, а также поговорили о влиянии COVID-19 на отраслеву промышленность.

## МЕТАКЛЭЙ

АО «МЕТАКЛЭЙ» – известный российский производитель полимерных компаундов для многих отраслей промышленности: производств газопроводных труб, кабельной промышленности, железнодорожного транспорта, строительства, автомобилестроения и других. Для кабельной промышленности АО «МЕТАКЛЭЙ» реализует полиэтиленовые композиции для изоляции кабельных изделий. Материалы 153-10К, 271-274К, силанольносшиваемый полиэтилен для проводов типа СИП и СИПн, ЭПР силанольносшиваемые композиции для кабелей специального назначения. Данные композиции разработаны ведущими техническими специалистами по полиолефинам. Компания оказывает полную техническую поддержку при опытно-промышленных испытаниях своих материалов и сопровождает техническую поддержку потребителя при сотрудничестве.

В составе компании ведет свою деятельность ООО «МЕТАКЛЭЙ Исследования и Разработки» (МИИР) – научный центр в области полимерных композиционных материалов. Компания МИИР реализовала несколько успешных НИР и НИОКР для институтов и коммерческих предприятий по всей России. Сердце МИИР – это передовая научная лаборатория. Ее комплекс современных машин и приборов позволяет проводить исследования от микроуровня до выпуска опытных партий в сотни килограммов. Лаборатория создана по международным стандартам и имеет аттестаты аккредитации независимого испытательного центра по ИСО 17025 и Системе менеджмента качества ИСО 9001.

– Сергей Вячеславович, в октябре 2019 года АО «МЕТАКЛЭЙ» отпраздновало свое 10-летие. Оглядываясь назад, такой вы представляли свою компанию в начале пути? Хотели бы вы что-нибудь изменить в следующие десять лет?

– За 10 лет своего существования компания прошла довольно серьезный путь от рискованного стартапа до успешного бизнеса. Тем не менее, всегда остается желание быть лучше, совершенствоваться, и именно это заставляет нас не останавливаться на достигнутом. Наш план на ближайшие десять лет: существенно расширить ассортимент, в первую очередь за счет новых продуктов, не только для кабельной и трубной промышленности, но и для других отраслей, таких как строительная и упаковочная.

– Все это время вы уверенно наращивали объемы выручки и реализации. Какие факторы в большей степени оказывают влияние на ваш успех и определяют стратегию развития бизнеса?

– Ключевым фактором успеха, на наш взгляд, является новизна. В современном мире невозможно обеспечить рост бизнеса, если у тебя нет решений, имеющих конкурентные преимущества перед аналогами. На рынке с одинаковыми продуктами выигрывает либо стратегия демпинга, либо коррупция. И то и другое – путь в никуда.

– Скажите, стратегия какой компании на рынке полимерных компаундов вам наиболее близка?

– Мне импонирует положительный опыт компании Borealis. Мы частично взяли за основу их бизнес-модель. Если сравнить АО «МЕТАКЛЭЙ» с Borealis, то нашей компании не хватает только собственного сырья. Однако мы постепенно к этому идем. Наличие собственного сырья станет еще одним инструментом продвижения МЕТАКЛЭИ на отраслевом рынке.

– Всем очевидна зависимость компаундеров от первичного сырья. В СМИ неоднократно появлялась информация о создании нового газохимического комплекса «Каспийская инновационная компания», инициатором создания которого выступило АО «МЕТАКЛЭЙ». Можете ли вы рассказать, как продвигается строительство завода?

– В настоящий момент ведутся предпроектные работы. В октябре текущего года, на юбилейном Петербургском Международном газовом форуме, ожидается подписание соглашения с ПАО «Газпром» о формуле цены на этановую фракцию. Именно этот вопрос является сейчас наиболее сложным и, по сути, решающим. По достижении договоренности, строительство комплекса не займет много времени. Проект ориентирован в большей степени на экспортные поставки, а также на повышение конкурентоспособности производственных площадок АО «МЕТАКЛЭЙ».

Производство АО «МЕТАКЛЭЙ»,  
г. Карачев, Брянская область







**Сергей Штепа и Анатолий Чубайс, презентация новинок продукции АО «МЕТАКЛЭЙ»**

– Какую роль в деятельности компании играет научно-исследовательская лаборатория МЕТАКЛЭЙ, расположенная в Инновационном центре «Сколково»?

– Основная задача лаборатории – проведение научных исследований, поисковых разработок и испытаний полимерных композиционных материалов и изделий из них. В настоящее время лаборатория ведет активные разработки нескольких продуктов. Одним из самых многообещающих, на наш взгляд, является МЕТАЛЕНТА. Это композиционный материал на основе модифицированного полиэтилена МЕТАЛЕН АПЭ-11, однонаправленно армированный нитями стекловолокна. В отличие от реактопластов, где связующим звеном является эпоксид, в МЕТАЛЕНТЕ таким звеном выступает термопласт.

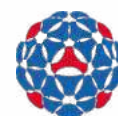
Мы уже имеем заказы от крупнейших компаний Российской Федерации, а на третий квартал этого года намечена аттестация материала, чтобы иметь возможность осуществлять прямые поставки в Саудовскую Аравию компании Saudi Aramco.

– Как вы оцениваете потенциал энергетического сектора и ваше присутствие в нем как производителя полимерных компаундов?

– Я думаю, что в обозримом будущем в энергетической отрасли существенно возрастет доля использования источников возобновляемой, так называемой «зеленой», энергии. На это указывают последние мировые тенденции. Поэтому мы будем стремиться к диверсификации бизнеса. Как я говорил ранее, фокус нашего внимания направлен на строительную и упаковочную отрасли. Последняя, надо сказать, вышла на первый план и, вероятно, на долгое время там останется в связи с пандемией COVID-19.

– Тема эпидемии неизбежно приводит к теме глобального экономического кризиса, который уже коснулся всех. Как, по вашему мнению, пандемия и последовавший за ней экономический спад отразятся на предприятиях химической отрасли?

– На мой взгляд, в текущей ситуации предприятия химической промышленности чувствуют себя довольно уверенно. Взять, например, рост спроса на антисептики и средства защиты. Очевидно, что производители средств индивидуальной защиты, средств дезинфекции переживают бум в связи с возросшими заказами, и с учетом прогнозов длительности эпидемии коронавируса имеют и время, и финансы на развитие. А с учетом курса доллара появится дополнительный стимул к импортозамещению там, где сегодня еще есть необходимость в зарубежных поставках. В целом, полагаю, что влияние экономического кризиса на химический сектор будет не столь значительным, как, скажем, на туристический сектор или сектор общественного питания. Некоторые же компании, к примеру, фармацевтические, смогут извлечь выгоду из сложившейся ситуации.



**МЕТАКЛЭЙ**

АО «МЕТАКЛЭЙ»

**metaclay.ru**

ООО «МЕТАКЛЭЙ Исследования и Разработки»

**test-polymer.ru**

Еженедельный бесплатный дайджест рынка кабеля, энергетики и электротехники. Каждый понедельник на вашей @почте и на RusCable.Ru